

Si torna al calendario normale. Le associazioni di categoria: "Operatori soddisfatti. Bene la data unica per tutte le regioni"

# Saldi senza promozioni anticipate

La data per gli sconti parte secca il 3 luglio, al contrario dell'anno scorso non ci sarà alcuna deroga

di **Giovanna Belardi**  
AREZZO

Aspettando i saldi ma stavolta senza promozioni anticipate, come era successo lo scorso anno, quando si tornò dopo il lockdown nei negozi con agevolazioni per circa un mese prima dell'avvio dei saldi. Si parte dunque il 3 luglio pronti a uno dei momenti clou dell'anno per chi lavora nel commercio, quello delle vendite estive.



Valeria Alvisi

Un'attesa che quest'anno ha una marcia in più visto che coincide con un periodo di riapertura generale che sembra promettere bene, almeno per il momento. Già da questa prima fase di "ritorni" si è vi-

stato che la gente ha voglia di tornare nei negozi di persona, stanca degli acquisti "a distanza", ha voglia di riprendere capi che vanno oltre le tute, di indossare abiti eleganti e quindi di tornare, anche nell'armadio, a una normalità che sembra perduta.

**Grande attesa**  
Le vendite momento molto importante per gli esercenti

La partenza ufficiale degli sconti di fine stagione è un'altra cosa, ha un impatto migliore sui clienti. E positivo quest'anno il fatto che si parli con una data unica per tutte le regioni. Ma come sta andando il commercio in questa fase così particolare segnata da tanta speranza dopo mesi di totale incertezza? "È stato un anno particolare, nonostante si stia ripartendo è vero che ancora il commercio sia soffrendo. Prendiamo la moda per esempio. Alcuni acquisti ancora non sono ripartiti completamente. Per esempio nel settore delle cerimonie qualcosa si sta muovendo ma molto lentamente - continua Alvisi -. Penso poi anche agli acquisti per il lavoro: molti sono ancora in smart working e, per quanto riguarda la socializzazione, solo da pochi giorni c'è stato un certo allentamento. I saldi in una fase del genere sono determinanti perché consentono di ritrovare un po' di liquidità all'esercente". C'è sempre da fare i conti con un insidioso concorrente per i negozi tradizionali, ovvero l'online.



Catiuscia Fei

"Come categoria chiediamo che ci sia uno sforzo delle istituzioni sul regolamento delle vendite in e-commerce, visto che questi operatori possono agire in maniera più libera, potendo applicare sconti senza troppi vincoli". Sulla stessa lunghezza d'onda anche Catiuscia Fei di Confindustria:

**Voglia di tornare nei negozi**  
Dopo 15 mesi di acquisti a distanza la gente ha desiderio di entrare

che questi operatori possono agire in maniera più libera, potendo applicare sconti senza troppi vincoli". Sulla stessa lunghezza d'onda anche Catiuscia Fei di Confindustria:



Saldi estivi. Stabilia la data del 3 luglio per le vendite di fine stagione

"Molto importante che i saldi partano con un'unica data. Come Confindustria abbiamo fatto

una battaglia perché i saldi partissero tutti nello stesso momento, perché ad esempio gli anticipi di

regioni vicine, penso all'Umbria o all'Emilia Romagna, creavano una mobilità in concomitanza con la partenza dei saldi. Quindi il 3 luglio va bene se si parte tutti insieme. Quando al divieto di vendite promozionali non è

scorso anno i commercianti abbiano avuto chissà quale movimento. Quindi partire tutti insieme con una data certa alla fine viene visto come fatto positivo". C'è attesa da parte degli esercenti per i saldi del 3 luglio? "Devo dire che c'è

- continua Fei - perché da quando ci sono state un po' di riaperture si è visto che la gente ha voglia di uscire, di prendersi un caffè al banco. Ha voglia di acquistare dopo 15 mesi direttamente nei negozi. Il movimento c'è speriamo che si continui".

Niente promozioni dunque fino a luglio ma c'è chi comunque qualche scoticino in più, riservato ai propri clienti, visto il periodo lo anticipa comunque.

**Non tutti i settori al top**  
Per esempio quello delle cerimonie va ancora un po' a rilento

## ESTATE, TEMPO DI SOLE E REMISE EN FORME

Un mondo di benessere e salute da scoprire alla Bottega della Natura

AREZZO - La Bottega della Natura, consigli e rimedi per una salute completamente naturale. Cosmesi per il viso, il corpo e i capelli, integratori di alto livello, fitoterapia, prodotti depurativi, dimagranti, creme e trattamenti anticellulite e, visto l'arrivo della bella stagione, una straordinaria linea di solari con olio di monoi, olio di macadamia e vitamina E ad azione fotoprotettiva e allo stesso tempo con attivatori dell'abbronzatura. Alla Bottega della Natura è possibile trovare tutti i prodotti necessari per seguire la dieta tisanoreica (per la quale il negozio è concessionario in esclusiva per Arezzo), il metodo dimagrante ideato da Gianluca Mech basato sulla

decoptopia, integratori di ultima generazione tra cui un vastissimo assortimento della linea Solgar e molti altri marchi tra cui scegliere per rispondere alle esigenze di ogni individuo. E poi una gamma completa di fiori australiani capaci di dare benefici immediati ad ogni esigenza del proprio organismo senza alcun tipo di controindicazione. Le essenze floreali australiane aiutano ad armonizzare i disequilibri vibrazionali che possono influire negativamente sullo stato emotivo delle persone. I fiori australiani della linea Bush Flower disponibile alla Bottega della Natura offrono soluzioni ad hoc per ogni problema, dalla gestione di stati d'ansia, al bisogno di



A cura della A. Manzoni & C. Spa

concentrazione, dallo stress all'accettazione di sé, dalla spossatezza, alla perdita di vitalità. Ma anche essenze che aiutano a sopportare meglio il caldo, gli effetti negativi dell'esposizione solare, dell'inquinamento elettromagnetico e via dicendo. Fiori australiani per le persone, ma anche per gli animali con una linea appositamente dedicata ai nostri amici a quattro zampe. Inoltre La Bottega della Natura è concessionaria in esclusiva di Acqua di Bolgheri con i suoi bellissimi diffusori per

l'ambiente da regalare e regalarsi per dare quel tocco di classe ad ogni ambiente. La Bottega della Natura, un mondo di salute e benessere emozionale e fisico da provare e un servizio di consulenza a vostra disposizione. La titolare, Serena Berti, è infatti naturopata, floriterapeuta, consulente nutrizionale esperta in nutraceutica, integrazione e fitoterapia e opera su appuntamento nel suo studio di Arezzo (Corso Italia 162), Chiusi (via Pasubio) e Colle Val d'Elsa offrendo consulenze personalizzate a tutto tondo, consigli su corretti stili alimentari, consigli per risolvere naturalmente disturbi gastrointestinali e digestivi, inestetismi della pelle, ma anche per risolvere problematiche emotive (attacchi di panico, fobie, stress, indebolimento...) sia con consigli personalizzati di integrazione, sia con trattamenti olistici di riflesologia plantare.

### LA BOTTEGA DELLA NATURA

SERENA BERTI - serena.berti.benessere@gmail.com  
NATUROPATA - FLORITERAPEUTA - CONSULENTE NUTRIZIONALE  
Consulenze personalizzate su appuntamento - Studi nel centro Corso Italia 162 - (0575) 8594154  
CHIUSI Via Pasubio 6 - COLLE VAL D'ELSA

**COSMESI NATURALE - ERBORISTERIA  
FITOTERAPIA - INTEGRATORI  
FIORI AUSTRALIANI - DIETA TISANOREICA  
CREME E TRATTAMENTI ANTICELLULITE**

Via San Giovanni Decollato 39 - AREZZO - Tel. 0575 28423

Serena Berti riceve ad Arezzo in Corso Italia 162, a Chiusi in via Pasubio 6 e Colle Val d'Elsa. (Cell. 339.8594154)